

強みと弱み、顧客ニーズから考える もっと儲かるための！事業計画の策定

安い商品・サービスをネットで購入するこの時代、「他社と違った事をして業績を伸ばしましょう」と言われますが、いったい何をどうしたらいいのでしょうか。

今回のセミナーでは改革に成功した会社の事例を、おもしろく・わかりやすく皆様にお伝えし、事業計画策定の基本を振り返りつつ経営力アップのヒントをつかんでいただきます。この機会に多数のご参加をお待ちしております。

セミナー開催日時

平成 29 年 11 月 28 日 (火) 18:00~20:00

開催場所 斜里町産業会館 2階大ホール

講師 おおもと経営オフィス

代表 大本佳典氏

受講料 無料 定員20名(先着順)

個別相談会開催日時

平成 29 年 11 月 29 日(水)午前 9 時~

場所 斜里町産業会館 1階

主催 斜里町商工会(担当:佐藤)

申込先 電話又は下記の申込書にご記入のうえ

FAXにてお申し込み下さい。

(11月24日迄にお申込下さい)

電話: 23-2185 FAX: 23-0501

※個別相談をお申込頂いた方には、折り返し連絡をいたします。



おおもと経営オフィス代表

大本佳典 講師略歴

- ・1965年生まれ。民間企業、及び経営コンサルタント会社の勤務を経て2012年に「おおもと経営オフィス」設立。
- ・2014年中小企業庁主催・中小企業支援事業に専任コンサルタントとして従事
- ・2016年札幌市経済観光局より中小企業の人材育成・確保の支援専門家として従事。
- ・セミナー、経営者コーチング、社員研修などを複合的に展開中。中小企業の業績伸長を支援している。

H29.11.28 経営講習会「もっと儲かるための!事業計画の策定」申込書

斜里町商工会 行

(FAX: 23-0501)

住所		TEL 番号	
事業所名		FAX 番号	
代表者名		受講者名	他 名

個別相談を合わせて希望する場合、こちらに○印を付けて下さい。 個別相談を希望する